

Automne 2017

NEWSLETTER

SOMMAIRE

Automne 2017

NEWSLETTER

Introduction

- 04 -

PORTRAIT

F&P Group

- 06 -

PORTRAIT

Frôté & Partner SA

- 08 -

PORTRAIT

F&P Services SA

- 10 -

PORTRAIT

Schoeb Frôté SA

- 12 -

INTERVIEW

Yann Burkhalter

- 14 -

Introduction



Mesdames, Messieurs,

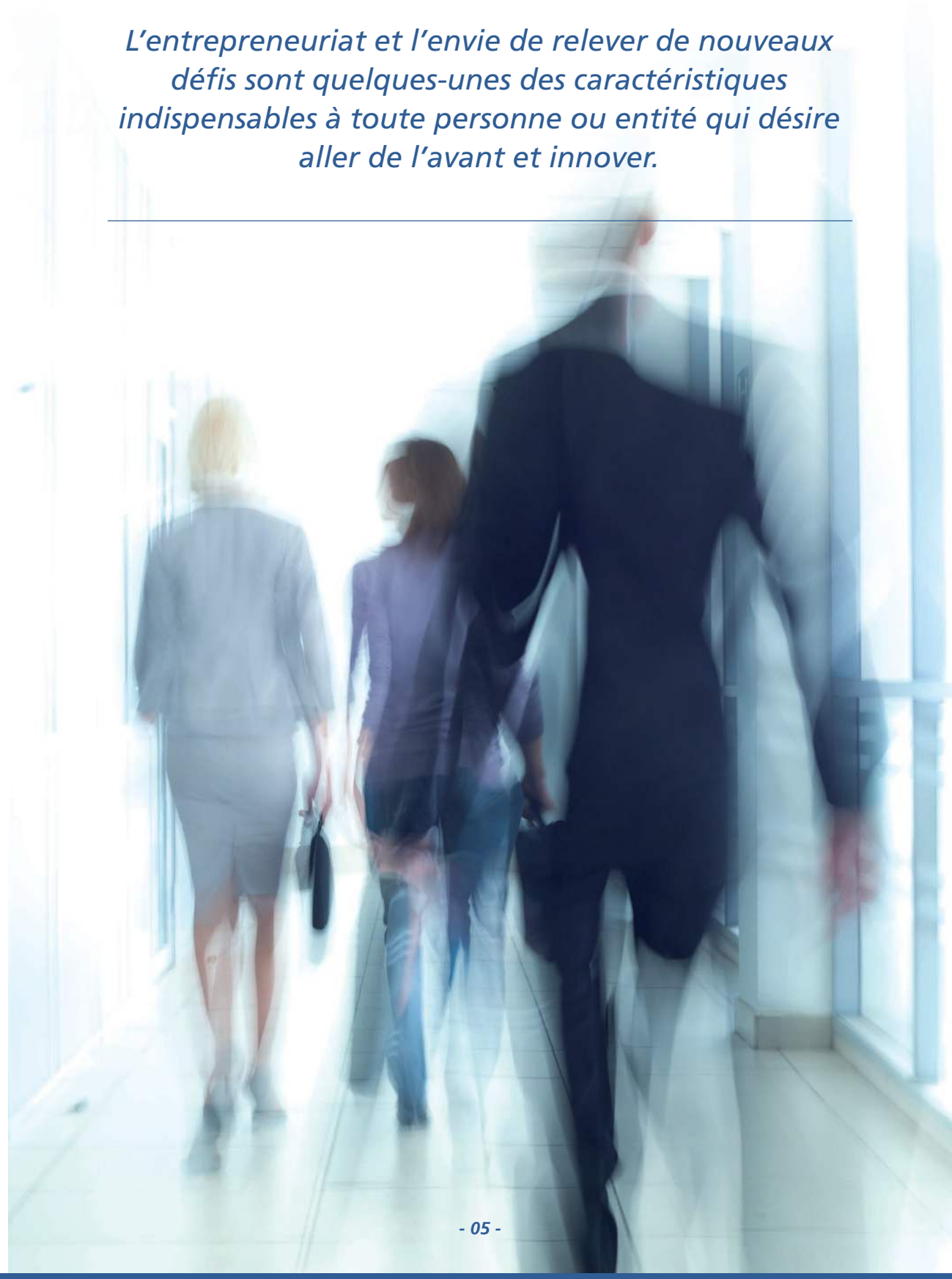
Cette première newsletter nous offre l'occasion de vous informer de la constitution de F&P Group, entité qui regroupe les activités de nos différentes sociétés, Frôté & Partner SA, F&P Services SA et Schoeb Frôté SA.

Souhaitant répondre à l'évolution constante des besoins de nos clients, nous avons en effet souhaité profiter des multiples compétences dont nous bénéficions au sein de notre groupe de sociétés pour étendre notre offre de services. F&P Group vient s'ajouter à nos entités existantes et permet ainsi, au travers de la mise en commun des compétences de chacune de nos sociétés, d'assurer des mandats de conseil étendu, pouvant aller jusqu'à la gestion globale de projets, tels que des projets de succession d'entreprise notamment.

L'entrepreneuriat et l'envie de relever de nouveaux défis sont quelques-unes des caractéristiques indispensables à toute personne ou entité qui désire aller de l'avant et innover. Nos clients tout comme les sociétés du groupe F&P connaissent bien les difficultés que cela représente. C'est dans cette optique que nous avons choisi de soutenir un jeune navigateur dans le cadre de sa participation à une course d'exception, la Mini Transat 2017. Cette newsletter est donc également l'occasion de vous donner un aperçu du défi que s'est lancé ce navigateur neuvevillois.

Nous nous tenons à votre entière disposition et vous souhaitons une bonne lecture.

L'entrepreneuriat et l'envie de relever de nouveaux défis sont quelques-unes des caractéristiques indispensables à toute personne ou entité qui désire aller de l'avant et innover.



F&P Group

PORTRAIT

Fondé sur les bases de notre Etude d'avocats Frôté & Partner et fort d'une quarantaine de collaborateurs, F&P Group nous permet d'offrir des services couvrant l'ensemble des domaines du conseil juridique, du notariat, de la fiscalité, du conseil en matière de gestion d'entreprise, de la gestion patrimoniale ainsi que des services administratifs.

Cette nouvelle entité vient s'ajouter à nos sociétés existantes, Frôté & Partner SA, F&P Services SA, Schoeb Frôté SA et vise plus particulièrement à offrir des services qui nécessitent la mise en commun des compétences de nos trois sociétés existantes, ainsi que de notre réseau national et international, selon les besoins des clients.

Ainsi, ces nouvelles prestations intitulées F&P Conseil, F&P International, F&P Family Office englobent les activités suivantes :

F&P CONSEIL	· Mandats d'administrateurs · Gestion de projet · Due Diligence	· Conseils de gestion (personnes morales) notamment : - Analyses financières - Audits spécifiques - Préparation révision - Optimisation fiscale
F&P INTERNATIONAL	· Projets d'implantation (en Suisse et à l'étranger) · Projets de partenariat (en Suisse et à l'étranger)	· Corporate housekeeping · Due Diligence
F&P FAMILY OFFICE	· Gestion patrimoniale globale, notamment optimisation de situation individuelle et gestion d'actifs · Planification successorale, projet de succession d'entreprise, gouvernance familiale · Assistance dans le cadre d'activités philanthropiques	· Elaboration de projets d'investissements financiers, notamment immobilier, investissements directs, co-investissements, etc. · Elaboration de solutions de reporting, notamment au moyen de notre outil « F&P System »



Frôté & Partner SA, F&P Services SA, Schoeb Frôté SA et leurs collaborateurs sont animés par les valeurs communes que sont l'indépendance, la transparence et le professionnalisme.

Nous avons également le plaisir de vous informer que Monsieur Denis Grisel a rejoint notre organisation dans le contexte de la création de F&P Group. Denis Grisel a occupé le poste de directeur de la Promotion économique du canton de Berne de 1996 à 2017 et dispose d'une expérience importante dans la gestion de projets à caractère entrepreneurial. Il conseille ainsi notamment des entreprises dans le cadre de leurs projets internationaux, en matière de succession d'entreprise et de manière générale, dans le cadre de projets liés à la gestion de leurs affaires.

Frôté & Partner SA, F&P Services SA, Schoeb Frôté SA et leurs collaborateurs sont animés par les valeurs communes que sont l'indépendance, la transparence et le professionnalisme. Le respect des intérêts de nos clients constitue le centre des préoccupations de nos sociétés.

Frôté & Partner SA

L'évolution de la jurisprudence et corolairement des attentes de nos clients nous ont conduit à développer des spécialités de plus en plus pointues et à nous renforcer dans différents domaines.







Frôté & Partner SA est active dans les domaines principaux du droit depuis 1936. Les expériences accumulées pendant des décennies dans l'activité judiciaire, la fiscalité et le notariat ont permis de développer peu à peu des compétences de pointe notamment dans le conseil destiné aux entreprises, tant au niveau régional qu'international.

L'Etude offre ses services dans les domaines suivants :

- Domaines principaux du droit (personnes morales et physiques)
- Fiscalité (personnes morales et physiques)
- Notariat
- Conseils juridiques

L'évolution de la jurisprudence et corolairement des attentes de nos clients nous ont conduit à développer des spécialités de plus en plus pointues et à nous renforcer dans différents domaines.

Ainsi, après les arrivées en 2016 de Me Kimena Brog à Soleure et Me Rachel Christinat à Neuchâtel, toutes deux actives en matière procédurale, 2017 a vu Me Lionel Houmard rejoindre nos équipes après plusieurs années d'activité au sein de notre Etude, d'abord comme avocat-stagiaire puis comme juriste et maintenant comme avocat. Ce sont aujourd'hui 18 avocats, notaires, juristes et experts fiscal qui nous permettent d'offrir nos prestations depuis nos bureaux de Bienne, Neuchâtel et Soleure.

Dans ce contexte, nous avons également le plaisir de vous informer avoir étoffé notre offre de services dans le domaine du notariat, puisque Me Daniel Gehrig, qui exerce la profession d'avocat au sein de notre Etude depuis de nombreuses années, a obtenu en 2016 le titre de Notaire du canton de Berne. De langue maternelle suisse alémanique, cette nouvelle orientation de l'activité de Me Gehrig nous permet désormais d'assumer de manière plus conséquente des mandats de notariat dans l'ensemble du canton de Berne et plus généralement en Suisse-alémanique.

Au travers de ces améliorations continues, nous espérons répondre au mieux aux attentes de nos clients, elles aussi en constante évolution, qu'il s'agisse de mandats judiciaires à caractère classique ou de besoins plus spécifiques dans le domaine du conseil.



F&P Services SA devrait continuer de se développer ces prochaines années, ceci sur nos différents sites, étant conscients que le besoin en soutien administratif et en conseil en matière financière et de gestion va continuer à croître.

F&P Services SA

PORTRAIT

F&P Services SA a été constituée il y a maintenant plus de 15 ans, avec comme mission d'offrir à ses clients différents services administratifs, notamment dans le domaine de la comptabilité.

Ce domaine étant également en constante évolution, nous avons souhaité étoffer notre offre de prestations afin d'accompagner nos clients de manière encore plus proche. Pour ce faire, nous avons l'avantage de vous informer qu'en plus des services offerts jusqu'à présent, nous assumons depuis cette année également des mandats de conseils en matière de gestion financière, de suivi de projets et de controlling.

Les prestations offertes par F&P Services SA se résument ainsi de la manière suivante :

- Services administratifs (personnes morales et physiques)
- Conseils (personnes morales) ; notamment
  - Analyses financières
  - Audits spécifiques
  - Préparation révision
  - Optimisation fiscale
- Gestion immobilière

Dans ce contexte, nous avons également le plaisir d'annoncer l'arrivée au sein de notre société de M. Blaise Girardin, licencié en sciences économiques, expert-comptable diplômé et ancien directeur de PricewaterhouseCoopers, où il a été actif pendant de nombreuses années.

M. Blaise Girardin assume d'une part une fonction d'administrateur et d'autre part la fonction de responsable de la nouvelle activité de conseil. M. Raphaël Queloz reste membre de notre Conseil d'administration, directeur et responsable de l'activité que nous avons déployée jusqu'à ce jour.

En parallèle de l'arrivée de M. Girardin, nous avons également renforcé notre présence sur notre site de Neuchâtel. Notre société compte ainsi actuellement 6 postes de travail.

F&P Services SA devrait continuer de se développer ces prochaines années, ceci sur nos différents sites, étant conscients que le besoin en soutien administratif et en conseil en matière financière et de gestion va continuer à croître.

Schoeb Frôté SA

PORTRAIT

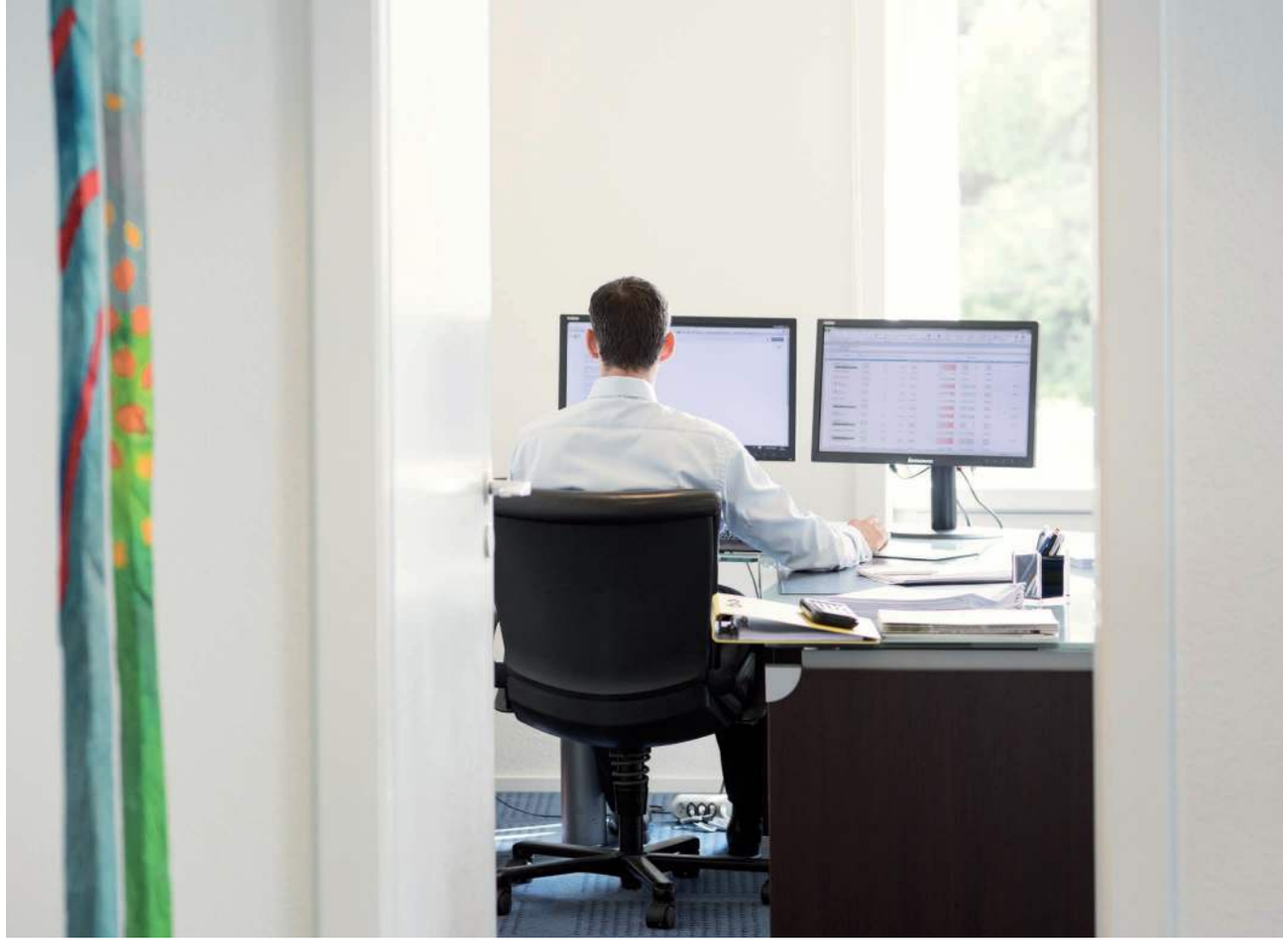
Dès sa création il y a 4 ans, Schoeb Frôté SA a été imaginée avec l'objectif de répondre à des besoins et des attentes bien spécifiques dans le domaine de la gestion patrimoniale et de bousculer les standards du monde de la finance.

L'année 2016 a marqué un tournant dans le développement de Schoeb Frôté SA, avec la création de notre société partenaire Capitalium Advisors SA. Schoeb Frôté SA est l'un de ses membres fondateurs. Grâce à cette évolution, nous faisons dorénavant partie des plus importantes sociétés de gestion de patrimoine en Suisse.

Nous continuons sans cesse de développer notre offre de services pour une clientèle basée en Suisse, mais également à l'étranger, avec des bureaux à Neuchâtel, Bienne, Soleure et Genève. Nos priorités sont de répondre aux besoins spécifiques de nos clients en leur proposant des méthodes d'investissement innovantes, compréhensibles et maîtrisées.

Nous offrons une réelle alternative aux établissements financiers dans le suivi et la gestion d'un patrimoine, sans conflits d'intérêt et en toute transparence.





Autre axe important de développement de notre offre, le lancement de notre application digitale d'analyse et de suivi d'un patrimoine « F&P System », outil devenu indispensable dans la gestion stratégique des avoirs.

Schoeb Frôté SA va continuer d'être proche de ses clients tout en préservant ses valeurs et son indépendance.

- Gestion de fortune (discrétionnaire et conseil)
- Conseils en gestion patrimoniale
- Reporting patrimonial
- Mandats de supervision

Nos priorités sont de répondre aux besoins spécifiques de nos clients en leur proposant des méthodes d'investissement innovantes, compréhensibles et maîtrisées.

Yann Burkhalter

INTERVIEW



F&P Group soutient l'esprit d'entreprise et d'initiative de manière générale. C'est dans ce contexte que nous avons conclu cet été un partenariat avec le projet « Yann Burkhalter, Mini Transat 2017 ». Ce projet mené par le jeune navigateur, de 27 ans, Yann Burkhalter consiste à traverser l'Atlantique en solitaire et sans assistance, sur un voilier de 6.5 mètres.

F&P - Yann, traverser l'Atlantique en solitaire et sans assistance, sur un voilier de 6.5 mètres, c'est quoi ?

Yann - 2 ans (saisons) de préparation ; 10'050 miles nautiques (18'000 km) de qualification, préparation et courses ; 90 jours en mer ; 154 nuits à terre à l'étranger ; 15'000 km de transport du bateau ; 200'000 CHF de budget ; 1 objectif : 1 aventure unique !

F&P - Ces chiffres impressionnants laissent présager d'un travail important en coulisse. En quoi consiste la préparation d'un tel projet ?

Yann - En effet, au début d'un projet « Mini 6.50 », on entend souvent dire que le plus difficile ne sera ni la navigation ni les conditions de vie extrêmes à bord du voilier durant les courses, mais bel et bien la gestion du projet lui-même ! On n'y croit tout d'abord pas, mais on se fait rapidement rattraper par la réalité… Un tel objectif engendre une masse de travail considérable, en marge de la navigation et du succès en course. De marin, on se retrouve un peu malgré soi à la tête d'une petite startup au budget restreint, avec de sérieux objectifs et à l'enthousiasme débordant !

F&P - Et le bateau, comment se procure-t-on un bateau de ce genre ?

Yann - Un peu comme lors de l'acquisition d'un véhicule, de nombreuses questions se posent ! Location ou achat ? Acquisition d'un Mini 6.50 neuf ou ayant déjà traversé l'Atlantique ? Quel prix pour quelle qualité ? Une étude et une prospection qui ont pris plusieurs mois, pour déboucher sur l'essai du voilier qui a retenu mon attention, quelques jours avant son départ pour la Mini Transat 2015 à Douarnenez (Bretagne). Il s'agit d'un Nascira, un bateau qui aura déjà

traversé l'Atlantique deux fois au moment de la prise en mains, avec de bons résultats. Plus abordable qu'un bateau neuf, mais tout de même capable de régater dans la première moitié du tableau. Un bon compromis, et une jolie histoire, puisque je suis le 3ème « helvète » à naviguer avec ce voilier ! Il sera ainsi surnommé « le Mini des p'tits suisses ».

F&P - J'imagine que de tels bateaux nécessitent également un équipement particulier pour traverser l'Atlantique ?

Yann - C'est certes un petit voilier de 6,5 mètres mais il est complexe, que ce soit au niveau des équipements électroniques, de l'énergie à bord, ou encore de par le fait qu'il comporte 7 voiles différentes. J'ai pu gérer cette partie par moi-même, étant constructeur naval de métier, avec l'aide de collègues et amis issus également de cette profession. Ceci représentait un avantage au niveau du budget, un plaisir car il s'agit également d'une passion, mais aussi un investissement important en temps.

On entend souvent dire que le plus difficile ne sera ni la navigation ni les conditions de vie extrêmes à bord du voilier durant les courses, mais bel et bien la gestion du projet lui-même ! On n'y croit tout d'abord pas, mais on se fait rapidement rattraper par la réalité…

F&P - Comment gère-t-on le côté financier d'un tel projet ?

Yann - Certains projets « Mini 6.50 » ont l'opportunité d'être entièrement sponsorisés par une seule entreprise ou organisation, qui finance l'ensemble du projet, de l'achat du bateau jusqu'aux derniers frais engendrés par la Mini Transat, en passant parfois par l'octroi d'un « salaire » au navigateur. D'autres projets, comme le mien, se construisent au fil de l'aventure. Au commencement, ma seule source de financement était mon salaire de constructeur naval, à temps partiel, l'autre partie de mon temps étant consacrée à partir en courses. Il a donc été nécessaire d'établir rapidement un budget. Ça n'est évidemment pas la partie que je préfère, mais pourtant cela a été essentiel pour piloter le projet dans la bonne direction. À la manière d'une carte marine lors d'une course au large. Un chiffre est annoncé, 200'000 CHF seront nécessaires pour mener à bien mon projet en Mini 6.50.

F&P - Et probablement qu'il existe encore mille et une choses à faire avant de pouvoir prendre le départ de la course ?

Yann - En effet, il faut premièrement gérer la communication. Outre la communication permettant de récolter les soutiens financiers nécessaires, y compris photo, etc., il est essentiel de pouvoir partager un tel projet. À l'air du digital, la mise en place d'une visibilité sur les réseaux sociaux (Yann et Fabi - Navigateurs sur



Facebook et Instagram) et sur le web (www.yannfabinavigateurs.com) est inévitable. Dans ce sens, l'implication des médias a également été très bénéfique, le Journal du Jura, Télé-bilingue, Canal Alpha, Canal 3, la RTS et RJB m'ont consacré du temps et ont offert une jolie visibilité à mon projet ! Une chance, mais également un aspect supplémentaire à gérer et un défi personnel, étant d'une nature réservée.

Deuxièmement, vient la préparation physique. Je n'ai pas eu l'occasion de faire appel à un coach sportif privé dans le cadre de mon projet et des moyens dont je disposais. J'ai géré ma préparation physique moi-même, grâce au soutien de connaissances. J'ai également pu compter sur une préparation auprès de Lorient Grand Large, une association bretonne qui forme les navigateurs au long court, grâce à laquelle j'ai pu participer à plusieurs entraînements et formations.

Et finalement, vient la logistique à terre. Avec un emploi, un domicile et une famille en Suisse, versus une base d'entraînement en Bretagne et des courses réparties dans toutes l'Europe (France, Italie, Angleterre, Irlande, Açores, …), j'ai effectué plus de 15'000 km par la route avec mon bateau. Des transports qui ne s'improvisent pas, afin d'éviter qu'ils ne deviennent plus dangereux que les courses au large elles-même ! Pour cela j'ai pu compter sur le soutien de mon père, ancien chauffeur poids-lourd, dont l'expérience et les connaissances ont été très précieuses. À cela vient s'ajouter la gestion des hébergements (plus de 150 nuits à l'étranger) et des vols, de l'avitaillement pour 90 jours de mer. À nouveau, j'ai eu recours à du « fait-maison » avec l'aide de ma famille et de mon amie. La pharmacie en mer, si importante quand on est coupé de la terre et qu'on pratique un sport à risque, a pu être gérée par ma mère, dont c'était la profession. Mes connaissances à ce niveau-là ont également été complétées par des cours de survie et de médecine en mer (ISAF).

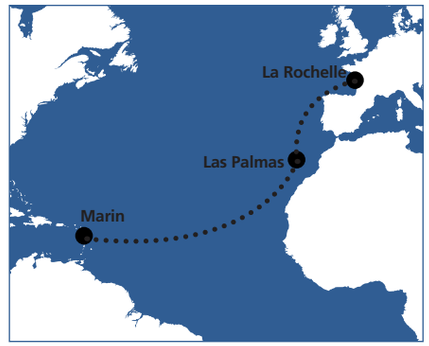
F&P - **Les efforts consentis et la persévérance dont tu fais état imposent le respect. Ce projet est en effet comparable à la gestion d'une véritable PME. Les expériences accumulées constituent un bagage à nulle autre pareil qui te sera fort utile, autant pour ce projet que pour ton futur. Nous nous réjouissons de reprendre de tes nouvelles à ton retour. Bon vent !**

LA MINI TRANSAT 2017
UNE COURSE EN SOLITAIRE en deux étapes :

La première étape, au départ de La Rochelle partira le 1er Octobre et conduira les navigateurs à Las Palmas de Gran Canaria situé dans l'archipel des Canaries. Longue de 1350 milles et d'une durée de 7 jours environ, elle sera pour certains coureurs, leur première grande course au large.

La seconde de 2700 milles durera deux semaines environ pour les plus rapides. Elle partira de Las Palmas de Gran Canaria début novembre. Les concurrents, après avoir négocié une sortie de l'archipel des Canaries perturbée par le relief important de ces nombreuses îles, devraient rapidement rencontrer les Alizés, vents portants jusqu'à l'arrivée finale au Marin en Martinique à partir de mi-novembre.

Source : site officiel www.minitransat.fr



Biel-Bienne
Place Centrale 51
Case postale 480
CH-2501 Biel-Bienne
T +41 32 322 25 21
F +41 32 322 18 79

Neuchâtel
Faubourg du Lac 11
Case postale 2333
CH-2001 Neuchâtel
T +41 32 722 17 00
F +41 32 722 17 07

Soleure
Westbahnhofstrasse 1
Postfach 555
CH-4502 Solothurn
T +41 32 628 26 26
F +41 32 628 26 20

www.fp-group.ch